

前往、活出、服侍

基督豐榮團契



基督豐榮團契的記者訪問 GoLiveServe (中文名為「活傳國際」)的陳美宜女士，邀請她講述與丈夫KP創辦這個機構的事工的緣由，以下是二人的對話。

問：你們創辦的機構為何取名為 GoLiveServe？很特別啊！

陳：我們在二十多年前開始推動雙職宣教，至今短宣人數已近千人，並差出250多位長期同工，大多是美國土生華裔(American Born Chinese)，目前有70人在東亞工場。

機構創立的宗旨是鼓勵美國的土生華裔**前往**未得之地(Go where you are needed)，**活出**基督的豐盛(Live fully in Christ)，藉**服侍**以彰顯天國(Serve to make a difference)。

所有神的兒女，無論是全職傳道或任何專業身份，都有一個天職，就是響應天父的心意，發揮內在基督生命的豐盛資源，有策略地服侍遠方或近處有需要的未得之民，將自己放在祭壇讓主使用，服侍這一代的人。

我們美籍華人信徒很蒙福，在這個許多人嚮往的「應許地」，享受最好的教育及就業機會，盼望我們能延福他人(把已得的祝福延及他人)。二十多年來，「活傳」事工先從中國開始，我們在那裏的同胞有很大的需要，也有很多服侍的機會。帶著在中國的經驗，近年來我們逐漸發展在伊斯蘭教世界創啟地區的工作。

二十一世紀福音未得之地多是傳統宣教士的禁區，但這些國家卻歡迎外來專業人士幫助發展經貿及教育事業。基督徒專業人士可以帶著使命，延福予這些國家。

「活傳國際」動員北美信徒，帶著整全福音的信念，到這些國家以專



業技能服侍，或以營商宣教的方式，在人群聚居的城鎮，開展或參與當地的城市宣教運動，培育信徒在家庭、職場及教會活出基督的生命，共同建造「山上之城」。

問：你在這些事工中擔任甚麼角色？

陳：我負責關顧「活傳國際」的雙職宣道士，也參與甄選的過程。我不是專業輔導員或生涯規劃導師，但會安排有關的專業人士培訓和輔導同工，這樣他們才能在工場上有效地服侍。我每年為同工安排兩次退修會，也負責安排發出週一到週五每天的代禱電郵，動員「活傳」代禱網絡為他們守望。我們很重視和同工的關係，每年探望他們三次，有需要的時候還會用電郵及電話聯繫。我們夫婦二人都是他們的導師和朋友，鼓勵、扶持他們，激勵他們不斷成長，並持守初衷，在崗位上盡忠。

問：「營商宣教」是你們的最新動向，你們招募的對象是哪些人？怎樣可以參與？

陳：在很多未得之地的國家，「營商宣教」可說是宣教的前線。在「10/40之窗」內的國家（福音未得之民集中的地區），很少像中國那樣迅速的發展，從事專業的機會不多。我們需要能開發商機的生意人，他們不但為自己，也為當地人創造工作機會，延福和服侍這些國家。

全球17億穆斯林大部分都住在這些國家，包括不少在絲綢之路沿路的國家。期待中國「一帶一路」的策略會為「營商宣教」打開更多的門。然而，開創商機在美國已經不容易，更何況在發展中的國家。營商宣教運動需要集體的力量，出去創業的人需要適當的裝備，包括企業規劃、市場運作、人事管理、財務會計的經驗，並要後方的資金及技術支持。「營商宣教」不只是做生意，更重要的，它是以生活結合工作來表達信仰，這模式在很多未得福音之地的國家可能是最



能運作和有效的宣教策略。

我們正處於開始策動營商宣教的階段，以下是在進行的事工：

舉辦動員大會。2017年10月，我們與其他機構合作，邀請世界營商宣教人員最多的網絡Nexus-B4T在矽谷舉辦他們每年一度的大會OPEN Expo，讓更多教會和差會認識「營商宣教」。

教育年青一代。在莘莘學子中間建立網絡，把他們與已經在工場上的營商宣道士連結起來。我們與InterVarsity Christian Fellowship, IV MBA Ministry及NexusB4T合作舉辦比賽，鼓勵大學生、研究生及工商管理碩士生組隊研究創啟地區的商機，得獎者會得到實習的機會。

動員提早退休。鼓勵有企業工作或從商經驗的信徒，到創啟地區為「營商宣教」的公司工作數月至數年，一些有豐富行政管理經驗的人也可接受訓練成為「營商宣教」的諮詢培訓同工。

地區合作。我們與中亞一個教育機構合作，選召短期或長期專業人士，在創啟地區教授商務、資訊科技、英文及中文。

（本文取自基督豐榮團契網頁www.ficfellowship.org，蒙允准轉載，謹此致謝！讀者若想多知受訪者所創立的「活傳國際」，可登該機構網頁瀏覽<http://www.goliveserve.org/>。）